
VITA



**Klaus Walheim,
Mentor für Social Selling**

Tätigkeitsfelder

Klaus Walheim ist Experte für Interessentengewinnung mit LinkedIn und online Workshops sowie für den Aufbau und Vertrieb von digitalen Bildungslösungen

Klaus Walheim kombiniert seine umfassenden Kenntnisse aus dem Bereich Vertrieb, online-Marketing und Personalentwicklung. Egal ob es um Livestreaming von Vortragsveranstaltungen, online – Konferenzen zur Kundengewinnung, Schulungen, E-Learning oder Social Selling geht – er kombiniert alle Elemente zu wirkungsvollen Lösungen und ermöglicht es seinen Kunden selbständig diesen Weg weiter zu gehen.

Qualifikation und Ausbildung

Dipl.Ing. Physikalische Technik – Medizintechnik
Master. O.A. Personalentwicklung
Diverse Fortbildungen und Zertifikate im Vertrieb und NLP
Practitioner

Seit über 18 Jahren hilft Klaus Walheim Menschen und Unternehmen ihren Vertrieb im Bereich von beratungsintensiven Dienstleistungen und Produkten zu optimieren. Dabei steht immer der geschickte Einsatz von Psychologie und Technik im Vordergrund. In den letzten 6 Jahren liegt dabei der Fokus auf mehr Erfolg mit online Workshops und online Meetings.